



Referenzen von Claudia Schulte

„Liebe Frau Schulte, mit Ihrem außerordentlich kompetenten Vortrag ‚Souveräne und gelassene Gesprächsführung im Business‘ beim Kaminabend des KLW Mittelstandsforums und Ihrem authentischen, überzeugenden Auftritt haben Sie den Teilnehmern sofort verwertbare Tipps für den Alltag mitgegeben. Besonders gut wurden an dem Abend die praktischen und auflockernden Atemübungen aufgenommen.“

Karl-Ludwig Wagner - Geschäftsinhaber KLW Mittelstandsforum GmbH, Putzbrunn-Solalinden

„In ihren Fachgebieten Marketing, Vertrieb und Akquise vertritt Frau Schulte einen überzeugenden ganzheitlichen Ansatz, den sie unseren Teilnehmerinnen des Seminars ‚Vertrieb für Gründerinnen‘ praxisorientiert und gut umsetzbar vermittelt hat. Nicht zuletzt durch ihren authentischen Auftritt, ihre langjährige Berufserfahrung und ihre Fachkompetenz hat Frau Schulte einen bleibenden Eindruck bei uns hinterlassen.“

Dr. Christina Dieckhoff - Projektleitung Gründerinnen Akademie, GründerRegioM e.V., München

„Liebe Frau Schulte, unser Coaching zur Unternehmensnachfolge hat mir sehr dabei geholfen, mich zu strukturieren und unsere firmeninternen Abläufe zu hinterfragen. Als sehr junge Führungskraft habe ich viel über Mitarbeiterführung gelernt. Besonders gut hat es mir getan, dass Sie mich während der Beratung immer in meiner Gesamtheit wahrgenommen und alle Aspekte meiner Lebenssituation berücksichtigt haben. Vielen herzlichen Dank für die vielen hilfreichen Tipps und Anregungen!“

Elisabeth Hafner - Geschäftsführerin, PGM Art World GmbH & Co. KG, München

„Guten Morgen liebe Claudia Schulte, ein ganz herzliches Dankeschön für Ihren wunderbaren Vortrag „Verkaufen wie ein Profi“ beim B.C.B®-Event im Schloss Blütenburg – Sie haben es ja selbst gehört und bemerkt, die Gäste waren alle begeistert. Es war wieder einmal ein Vortrag "To Go" - mit wertvollen Tipps, gleich zum Mitnehmen und Umsetzen – Danke!“

Kajetan Brandstätter - Präsident und Geschäftsinhaber, Business Club Bavaria, München

„Liebe Frau Schulte, vielen Dank für den sehr lehrreichen und super präsentierten Vortrag „Verkaufen wie ein Profi – Wie Sie mit Überzeugungskraft gewinnen!“ - ich habe gleich heute mit meiner Kollegin besprochen, was wir ändern müssen, damit wir bessere Akquisiteurinnen werden.“

Mona Knorr - Unternehmerin, Veranstaltungs- und Projektmanagement, München

„Liebe Frau Schulte, besten Dank für Ihren professionellen Workshop bei unserem Excellence-Abend zum Thema „Souveräne Gesprächsführung durch Stimme und Atmung“. Frau Seidl und ich waren beide begeistert, sowohl vom fundierten Inhalt Ihrer Präsentation als auch von Ihrer energiegeladenen Art, den Workshop zu gestalten. Mir persönlich gefällt ganz besonders, dass sich Ihre Übungen sofort im Alltag anwenden lassen und unmittelbar zu positiven Ergebnissen führen. Einige der Atem- und Stimmübungen habe ich seitdem schon einige Male angewandt – einfach und unkompliziert während der Arbeitszeit, an meinem Schreibtisch, vor Gesprächen und die Wirkung war immer da! Wir freuen uns schon jetzt auf weitere Workshops mit Ihnen in unserem Haus.“

Irmgard Seidl, Stephan Otto – Geschäftsführung IBBV GmbH, München

[>>> Was Kunden über mich sagen](#)